

I. G. Office-Systems ist seit 2007 ein inhabergeführtes Unternehmen mit Sitz in Hamburg und Buxtehude und zählt überregional zu den progressivsten und innovativsten der Branche. IGOS bietet Lösungen für Büros – unabhängig von Unternehmensgröße und technischen Voraussetzungen. Egal ob Unternehmen schon wissen, welches Produkt Sie benötigen, ob eine umfassende Beratung zu einem speziellen Thema gewünscht wird oder ob die komplette Büro-Infrastruktur neu aufgesetzt werden soll: IGOS ist der richtige Partner. Mit unserem einzigartigen Beratungs- und Angebotskonzept machen wir das Office besser – und bieten alle Leistungen aus einer Hand. Als Vertriebspartner namhafter Hersteller arbeiten wir intelligente Lösungen für Kunden aus um Arbeitsprozesse auf den zeitgemäßen Stand zu entwickeln. Wir vertreiben u.a. IT-Hard- & Software, Cloud-Lösungen, TK-Anlagen, ECM-Systeme, IT Managed Service, Drucker und Kopierer uvm. Zudem sind wir Microsoft Silver Partner und haben auch in diesem Bereich umfangreiche Kompetenzen. Weitere Informationen finden Sie unter www.igos.hiv.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **Sie** zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst Kopier-, Druck- und IT-Lösungen Region Hamburg/Buxtehude/Stade

Ihre Aufgaben

- Direktvertrieb B2B von Lösungen im Bereich Drucken, Kopieren sowie IT-Hard- und Software
- Eigenverantwortliche Betreuung des Verkaufsgebietes
- Kontaktpflege zu bestehenden Kunden und Vertriebspartnern
- Eigenständiger Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen / Neukundengewinnung
- Kalkulieren, Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten
- Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Aktive Umsetzung der Verkaufsziele
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihre Fähigkeiten

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und mehrjährige branchenrelevante Berufserfahrung
- Technischer Sachverstand
- Gute EDV-Kenntnisse und hohe IT-Affinität
- Ausgeprägtes Kommunikationsvermögen und Kontaktfähigkeit
- Kunden-, ziel- und ergebnisorientiertes Handeln
- Hohes Maß an Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Hohe Eigenmotivation
- Teamfähigkeit
- Strukturiertes Zeitmanagement
- Gültige PKW-Fahrerlaubnis

Unser Angebot

- Eine fundierte Einarbeitung durch einen erfahrenen Produkt- und Vertriebstrainer
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum
- Ein attraktives Vergütungspaket mit Fixgehalt und Provision sowie attraktiven Sozialleistungen
- Firmenwagen, der auch zu privaten Zwecken genutzt werden kann
- Möglichkeit zur kontinuierlichen persönlichen Weiterentwicklung
- IT-Komplettausstattung von (Smartphone/Mobiltelefon/Notebook/Tablet)
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten Unternehmen

Sind Sie an einem Einstieg bei I. G. Office-Systems interessiert?

Frau Sabrina Görgen freut sich auf Ihre Unterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen die Sie vorzugsweise per E-Mail an jobs@igos.hiv einreichen!